



Projekt nr **GA00683304**

Kwestionariusz
Do mapowania startupów/scaleupów z Pomorza Zachodniego

Wprowadzenie

Projekt WeP-UP! West Pomeranian ICT Start Up Hub to projekt współfinansowany ze środków UE przez Komisję Europejską w ramach inicjatywy "Projekt pilotażowy - Start This Up!".

Projekt ma na celu rozwój, internacjonalizację, ekspansję i rozwój ekosystemu start-upów ICT na Pomorzu Zachodnim.

Pierwszym krokiem będzie zebranie odpowiednich informacji - mapowanie start-upów i scale-upów w regionie.

W ramach projektu powstanie szereg darmowych usług dla zachodniopomorskich start-upów: platforma on-line zapewniająca pitchowanie i widoczność start-upów, kilka spotkań matchmakingowych w różnych krajach UE, zapewniających dostęp do międzynarodowej społeczności start-upowej i inwestorów, wsparcie za pośrednictwem stacjonarnego One Stop Shop w Szczecinie.

Wypełniając ankietę, możesz nawiązać kontakt z WeP-UP i skorzystać z jego usług i inicjatyw dla rozwoju Twojej firmy i internacjonalizacji.

W ciągu następnych miesięcy skontaktujemy się z Tobą, aby zaangażować się w nasze działania i mieć możliwość skorzystania z naszych bezpłatnych usług.

Dołącz do naszej inicjatywy wypełniając ankietę! Zajmie Ci to około 15 minut.

Pozdrawiamy,

Zespół WeP-UP

INFORMACJE OGÓLNE O FIRMIE

Nazwa firmy:	
Adres:	
Miejsce pracy (biuro własne, nazwa inkubatora, nazwa akceleratora itp.)	
Data założenia:	
Adres strony internetowej:	

RODZAJ FIRMY I DZIAŁALNOŚCI

1. Jak powstała firma (zaznacz jedną opcję)

Badania spin-off / spin-out (z uniwersytetów i / lub centrów badawczo-rozwojowych)

Inicjatywa indywidualnej przedsiębiorczości

Kontynuacja projektu finansowanego przez B&R

Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

2. Liczba założycieli (zaznacz jedną)

Liczba założycieli

1	2	3	≥ 4
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

3. Średni wiek założycieli

Wiek

4. Czy obecnie korzystasz z programu wsparcia? (wybierz jedną lub więcej opcji)

Nie

Program inkubacji

Program akceleracji

Wsparcie z uniwersyteckiego ośrodka transferu technologii

Okazjonalne szkolenia

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

5. Sektor biznesowy *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

- Internet of Things
- Sztuczna inteligencja
- Big Data i Cloud
- Gry / rozrywka
- Narzędzia programisty
- Analityka / Narzędzia badawcze / Inteligencja biznesowa
- Technologie marketingowe
- Elektronika / Robotyka
- Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

6. Aktualny główny obszar zastosowania *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

- Rolnictwo
- Produkcja
- Transport
- Energetyka
- Finanse i ubezpieczenia
- Edukacja
- Zdrowie i pomoc społeczna
- Zakwaterowanie i usługi gastronomiczne
- Administracja publiczna
- Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

7. Model biznesowy *(wybierz jedną opcję)*

- SaaS (software as a service)
- Aplikacja mobilna
- Rynek
- Hardware/IoT
- Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

8. Główni klienci *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

- B2B
- B2C
- B2B & B2C
- Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

ROZMIAR, FINANSE I WZROST

9. Liczba pracowników (bez założycieli) (wpisz numer)

2015
 2016
 2017
 2018
 Ile nowych pracowników planujesz zatrudnić w tym roku?

Liczba

10. Sprzedaż w 2017 (wybierz jedną opcję)

0
 ≤ 5 K€
 ≤ 10 K€
 ≤ 25 K€
 ≤ 50 K€
 ≤ 100 K€
 ≤ 200 K€
 ≤ 500 K€

11. Wzrost sprzedaży i prognozy (wybierz jedną opcję w każdym wierszu)

2016
 2017
 2018 (prognoza)

0%	≤ 10%	≤ 20%	≤ 30%	> 30%

12. Czy masz zagranicznych klientów? (wybierz jedną lub więcej opcji)

Nie
 Z Europy
 Kraje spoza Europy

13. Źródła finansowania (wybierz jedną lub więcej opcji)

Kapitał własny
 Rodzina i przyjaciele
 Bank (kredyt)
 Crowdfunding
 Inkubator/Akcelerator
 Anioł Biznesu
 Finansowanie korporacyjne
 Prywatny VC
 Finansowanie publiczne (w tym środki EU; POIG3.1 seed fund; KFK; BRIDGE Alpha)

	Krajowy	Zagraniczny

Inne (Opisz):

14. Środki zebrane od momentu uruchomienia (wybierz jedną opcję)

- ≤ 10 K€
- ≤ 25 K€
- ≤ 50 K€
- ≤ 100 K€
- ≤ 250 K€
- ≤ 500 K€
- >500 K€

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

15. Oczekiwane źródło pozyskiwania funduszy w ciągu najbliższych 12 miesięcy (wybierz jedną lub więcej opcji)

- Źródła wewnętrzne
- Kredyt bankowy
- Crowdfunding
- Inkubator / Akcelerator
- Anioł Biznesu
- Finansowanie korporacyjne
- Prywatny VC
- Fundusz publiczny (w tym fundusz z udziałem UE, fundusz załączkowy, KFK, BRIDGE Alpha)
- Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

16. Dotacje publiczne uzyskane od początkujących (wybierz jedną lub więcej opcji)

- Programy regionalne / krajowe, np. POIG 8.1 / 8.2, POIG 3.1 fundusze załączkowe
- Programy finansowania UE, np. Instrument MSP, FIWARE itp.
- Inne (Opisz):

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

B&R I WŁASNOŚĆ INTELEKTUALNA

17. Współpraca w zakresie B&R (wybierz jedną lub więcej opcji)

- Uniwersytety
- Publiczne / prywatne centra badawczo-rozwojowe
- Inne firmy
- Brak współpracy

<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

18. Patenty i własność intelektualna (IP) (wybierz jedną opcję)

Czy masz zarejestrowany lub oczekujący patent?

Tak	Nie
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

EKSPANSJA BIZNESOWA, INTERNACJONALIZACJA I BARIERY

19. Strategia internacjonalizacji (wybierz jedną lub więcej opcji)

- Projekty współpracy w dziedzinie B&R
- Joint venture
- Otwieranie oddziałów firmy za granicą
- Inne (Opisz):

20. Przeszkody i bariery w ekosystemie zachodniopomorskim dla rozwoju firmy i internacjonalizacji (wybierz jedną lub więcej opcji)

- Niewielka obecność krajowych inicjatyw startupowych
- Niewiele systemów wsparcia publicznego dla internacjonalizacji biznesu i wzrostu
- Niewiele zachęt podatkowych
- Brak deweloperów / talentów technicznych
- Niewiele programów inkubacji / akceleracji
- Niekorzystne ramy prawne
- Ograniczone kontakty z międzynarodową społecznością inwestorów
- Niska aktywność lokalnych aniołów biznesu / inwestorów
- Trudności w uzyskaniu kredytu bankowego
- Słaba obecność Venture Capital dla wzrostu
- Inne (Opisz):

21. Czego potrzebujesz, aby twój startup rozwijał się szybciej? (wybierz jedną lub więcej opcji)

- Mentoring modelu biznesowego / lean canvas
- Porady biznesowe i dotyczące zarządzania
- Mentoring dotyczący rozwoju działalności / marketingu
- Matchmaking z inwestorami
- Darmowa lub tania przestrzeń biurowa
- Znajomość języków obcych
- Umiejętności pitchingowe i umiejętność radzenia sobie z inwestorami
- Prawa własności intelektualnej
- Zasoby finansowe
- Wiedza na temat dynamiki sektora Venture Capital
- Wykwalifikowane zasoby ludzkie i talenty
- Powiązania ze start-upowymi inicjatywami na poziomie międzynarodowym
- Wsparcie ekspansji biznesowej za granicą
- Dedykowana witryna internetowa zbierająca przydatne informacje dla startupów np. wydarzenia, usługi, konkursy, profile lokalnych startupów itp.
- Inne (Opisz):
