

Projekt nr **GA00683304**

**Kwestionariusz**

**Do mapowania startupów/scaleupów z Pomorza Zachodniego**

**Wprowadzenie**

*Projekt WeP-UP! West Pomeranian ICT Start Up Hub to projekt współfinansowany ze środków UE przez Komisję Europejską w ramach inicjatywy "Projekt pilotażowy - Start This Up!".*

*Projekt ma na celu rozwój, internacjonalizację, ekspansję i rozwój ekosystemu start-upów ICT na Pomorzu Zachodnim.*

*Pierwszym krokiem będzie zebranie odpowiednich informacji - mapowanie start-upów i scale-upów w regionie.*

*W ramach projektu powstanie szereg darmowych usług dla zachodniopomorskich start-upów: platforma on-line zapewniająca pitchowanie i widoczność start-upów, kilka spotkań matchmakingowych w różnych krajach UE, zapewniających dostęp do międzynarodowej społeczności start-upowej i inwestorów, wsparcie za pośrednictwem stacjonarnego One Stop Shop w Szczecinie.*

*Wypełniając ankietę, możesz nawiązania kontakt z WeP-UP i skorzystać z jego usług i inicjatyw dla rozwoju Twojej firmy i internacjonalizacji.*

*W ciągu następnych miesięcy skontaktujemy się z Tobą, aby zaangażować się w nasze działania i mieć możliwość skorzystania z naszych bezpłatnych usług.*

*Dołącz do naszej inicjatywy wypełniając ankietę! Zajmie Ci to około 15 minut.*

*Pozdrawiamy,*

*Zespół WeP-UP*

**INFORMACJE OGÓLNE O FIRMIE**

|  |  |
| --- | --- |
| Nazwa firmy: |  |
| Adres: |  |
| Miejsce pracy (biuro własne, nazwa inkubatora, nazwa akceleratora itp.) |  |
| Data założenia: |  |
| Adres strony internetowej: |  |

**RODZAJ FIRMY I DZIAŁALNOŚCI**

1. **Jak powstała firma** *(zaznacz jedną opcję)*

|  |  |
| --- | --- |
| Badania spin-off / spin-out (z uniwersytetów i / lub centrów badawczo-rozwojowych) |  |
| Inicjatywa indywidualnej przedsiębiorczości |  |
| Kontynuacja projektu finansowanego przez B&R |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Liczba założycieli** *(zaznacz jedną)*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1 | 2 | 3 | ≥ 4 |
| Liczba założycieli |  |  |  |  |

1. **Średni wiek założycieli**

|  |  |
| --- | --- |
| Wiek |  |

1. **Czy obecnie korzystasz z programu wsparcia?** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Nie |  |
| Program inkubacji |  |
| Program akceleracji |  |
| Wsparcie z uniwersyteckiego ośrodka tranferu technologii |  |
| Okazjonalne szkolenia |  |

1. **Sektor biznesowy** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Internet of Things |  |
| Sztuczna intelegencja |  |
| Big Data i Cloud |  |
| Gry / rozrywka |  |
| Narzędzia programisty |  |
| Analityka / Narzędzia badawcze / Inteligencja biznesowa |  |
| Technologie marketingowe |  |
| Elektronika / Robotyka |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Aktualny główny obszar zastosowania** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Rolnictwo |  |
| Produkcja |  |
| Transport |  |
| Energetyka |  |
| Finanse i ubezpieczenia |  |
| Edukacja |  |
| Zdrowie i pomoc społeczna |  |
| Zakwaterowanie i usługi gastronomiczne |  |
| Administracja publiczna |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Model biznesowy** *(wybierz jedną opcję)*

|  |  |
| --- | --- |
| SaaS (software as a service) |  |
| Aplikacja mobilna |  |
| Rynek |  |
| Hardware/IoT |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Główni klienci** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| B2B |  |
| B2C |  |
| B2B & B2C |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

**ROZMIAR, FINANSE I WZROST**

1. **Liczba pracowników** *(bez założycieli) (wpisz numer)*

|  |  |
| --- | --- |
|  | *Liczba* |
| 2015 |  |
| 2016 |  |
| 2017 |  |
| 2018 |  |
| Ile nowych pracowników planujesz zatrudnić w tym roku? |  |

1. **Sprzedaż w 2017** *(wybierz jedną opcję)*

|  |  |
| --- | --- |
| 0 |  |
| ≤ 5 K€ |  |
| ≤ 10 K€ |  |
| ≤ 25 K€ |  |
| ≤ 50 K€ |  |
| ≤ 100 K€ |  |
| ≤ 200 K€ |  |
| ≤ 500 K€ |  |

1. **Wzrost sprzedaży i prognozy** *(wybierz jedną opcję w każdym wierszu)*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 0% | ≤ 10% | ≤ 20% | ≤ 30% | > 30% |
| 2016 |  |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |  |
| *2018 (prognoza)* |  |  |  |  |  |

1. **Czy masz zagranicznych klientów?** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Nie |  |
| Z Europy |  |
| Kraje spoza Europy |  |

1. **Źródła finansowania** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Krajowy | |  | Zagraniczny | | |
| Kapitał własny | |  |  | |  | |
| Rodzina i przyjaciele | |  |  | |  | |
| Bank (kredyt) | |  |  | |  | |
| Crowdfunding | |  |  | |  | |
| Inkubator/Akcelerator | |  |  | |  | |
| Anioł Biznesu | |  |  | |  | |
| Finansowanie korporacyjne | |  |  | |  | |
| Prywatny VC | |  |  | |  | |
| Finansowanie publiczne (w tym środki EU; POIG3.1 seed fund; KFK; BRIdge Alpha) | |  |  | |  | |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | |

1. **Środki zebrane od momentu uruchomienia** (*wybierz jedną opcję)*

|  |  |
| --- | --- |
| ≤ 10 K€ |  |
| ≤ 25 K€ |  |
| ≤ 50 K€ |  |
| ≤ 100 K€ |  |
| ≤ 250 K€ |  |
| ≤ 500 K€ |  |
| >500 K€ |  |

1. **Oczekiwane źródło pozyskiwania funduszy w ciągu najbliższych 12 miesięcy** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Źródła wewnętrzne |  |
| Kredyt bankowy |  |
| Crowdfunding |  |
| Inkubator / Akcelerator |  |
| Anioł Biznesu |  |
| Finansowanie korporacyjne |  |
| Prywatny VC |  |
| Fundusz publiczny (w tym fundusz z udziałem UE, fundusz zalążkowy, KFK, BRIdge Alpha) |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Dotacje publiczne uzyskane od początkujących** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Programy regionalne / krajowe, np. POIG 8.1 / 8.2, POIG 3.1 fundusze zalążkowe |  |
| Programy finansowania UE, np. Instrument MSP, FIWARE itp. |  |
| Inne (Opisz):  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

**B&R I WŁASNOŚĆ INTELEKTUALNA**

1. **Współpraca w zakresie B&R** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Uniwersytety |  |
| Publiczne / prywatne centra badawczo-rozwojowe |  |
| Inne firmy |  |
| Brak współpracy |  |

1. **Patenty i własność intelektualna (IP)** *(wybierz jedną opcję)*

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Tak | | |  | Nie | | |
| Czy masz zarejestrowany lub oczekujący patent? | |  |  | | |  |

**EKSPANSJA BIZNESOWA, INTERNACJONALIZACJA I BARIERY**

1. **Strategia internacjonalizacji** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Projekty współpracy w dziedzinie B&R |  |
| Joint venture |  |
| Otwieranie oddziałów firmy za granicą |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Przeszkody i bariery w ekosystemie zachodniopomorskim dla rozwoju firmy i internacjonalizacji** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Niewielka obecność krajowych inicjatyw startupowych |  |
| Niewiele systemów wsparcia publicznego dla internacjonalizacji biznesu i wzrostu |  |
| Niewiele zachęt podatkowych |  |
| Brak deweloperów / talentów technicznych |  |
| Niewiele programów inkubacji / akceleracji |  |
| Niekorzystne ramy prawne |  |
| Ograniczone kontakty z międzynarodową społecznością inwestorów |  |
| Niska aktywność lokalnych aniołów biznesu / inwestorów |  |
| Trudności w uzyskaniu kredytu bankowego |  |
| Słaba obecność Venture Capital dla wzrostu |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |

1. **Czego potrzebujesz, aby twój startup rozwijał się szybciej?** *(wybierz jedną lub więcej opcji)*

|  |  |
| --- | --- |
| Mentoring modelu biznesowego / lean canvas |  |
| Porady biznesowe i dotyczące zarządzania |  |
| Mentoring dotyczacy rozwoju działalności / marketingu |  |
| Matchmaking z inwestorami |  |
| Darmowa lub tania przestrzeń biurowa |  |
| Znajomość języków obcych |  |
| Umiejętności pitchingowe i umiejętność radzenia sobie z inwestorami |  |
| Prawa własności intelektualnej |  |
| Zasoby finansowe |  |
| Wiedza na temat dynamiki sektora Venture Capital |  |
| Wykwalifikowane zasoby ludzkie i talenty |  |
| Powiązania ze start-upowymi inicjatywami na poziomie międzynarodowym |  |
| Wsparcie ekspansji biznesowej za granicą |  |
| Dedykowana witryna internetowa zbierająca przydatne informacje dla startupów np. wydarzenia, usługi, konkursy, profile lokalnych startupów itp. |  |
| Inne (Opisz): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |