Explore unique startups from West Pomerania

ZFR
Zachodniopomorski
Fundusz Rozwoju

WeP UP!
West Pomeranian
ICT Start UP Hub

WeP UP!

West Pomeranian
ICT Start UP Hub

Explore unique startups from West Pomerania

Zachodniopomorska Agencja Rozwoju Regionalnego

Zachodniopomorski Fundusz Rozwoju

Pomorze Zachodnie

SPIS TREŚCI

3DSTART 1
AIRWORKS 2
BSS 3
COMBO GAMING 4
ERFX 5
ESCAPE ROOM SUPPLIER 6
INFLUBE 7
JSQL 8
KLASOMAT 9
ZAUFANEKLINIKI.PL 10
PARKSPOT 11
VIRTUALIST 12
RENTUMI 13
IDEA MACHINES 14
TRIVERNA 15
QVISTORP 16
AEROSIZE 17
SHEALTH 18

3DStart

www.3dstart.pl

Założyciele / Founders:

Michał Osipowicz, Piotr Konopacki, Cyprian Czaplicki

Kim jesteśmy / Who we are:

Jesteśmy inżynierami z pasją tworzenia. Zajmujemy się projektowaniem 3D, drukiem 3D, wykonywaniem modeli odlewniczych z różnych materiałów.

We are engineers with passion for creation. We 3D design, 3D print and make casting models from different materials.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

Branża druku 3D jest stosunkowo nowa. Od kilku lat zastępuje tradycyjne technologie w wielu zastosowaniach przemysłowych.

3D printing is a new technology. It has been replacing traditional technologies for the last few years.

Nasze cele / Our goals:

Naszym celem jest zastąpienie tradycyjnych technologii drukiem 3D w przemyśle, tam, gdzie jest to możliwe. Chcemy przemieniać wizje naszych klientów z pomysłu w gotowy produkt.

Our goal is to replace traditional technologies with 3D printing in industry, where it is possible. We would like to transform our clients visions from the idea to a useful product.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Wyróżnia nas kompleksowe realizowanie zleceń – od projektowania po wykańczanie modeli.

Our strength is complex implementation of production orders - from 3D designed model to finishing products.

Skontaktuj się z nami / Contact us at :

tel. +48 728 470 134
e-mail: biuro@3dstart.pl
www.facebook.com/pg/3dstart3d/
www.linkedin.com/company/12591476/

AirWorks

www.airworks.pl

Założyciele / Founders:
Paweł Smoliński

Kim jesteśmy / Who we are:

AirWorks to firma, która specjalizuje się w usługach wykonywanych przy użyciu profesjonalnych BSP. Mapujemy teren, docieramy do miejsc trudno dostępnych dla ludzi, przeprowadzamy kontrole i inspekcje z powietrza, przygotowujemy raporty pokontrolne – to tylko niewielki wycinek naszej działalności. Dzięki specjalistycznemu sprzętowi i unikalnym umiejętnościom oferujemy firmom z branży przemysłowej, a także podmiotom odpowiedzialnym za bezpieczeństwo publiczne najwyższej jakości zdjęcia, filmy oraz raporty i audyty pokontrolne.

AirWorks is a company that specializes in services performed usingprofessional UAV's. Map the terrain, to reach places inaccessible to humans, carry out checks and inspections from the air, prepare audit reports - this is only a small part of our business. Thanks to specialist equipment and unique skills, we offer companies in the industrial sector as well as responsible entities for the public safety of the highest quality pictures, videos and reports and follow-up audits.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

73,5 mld USD wartość globalnego rynku dronów cywilnych w latach 2017-2026. To ekwiwalent rocznego PKB Litwy i Łotwy. 20,7 mld USD wartość europejskiego rynku dronów cywilnych w latach 2017-2026. To 3-krotność rocznego PKB Kosowa. 3,26 mld zł wartość polskiego rynku dronów cywilnych (bez militarnych) w latach 2017-2026 To 6-krotność rocznych wydatków B+R sektora rządowego.

73.5 billion USD the value of the global civilian drone market in 2017-2026 This is the equivalent of annual GDP Lithuania and Latvia. USD 20.7 billion the value of the European civilian drone market in 2017-2026. It is 3 times the annual GDP Kosovo. PLN 3.26 billion the value of the Polish civilian drone market (without military) in 2017-2026 It is 6 times annual expenditures in the government sector R&D.

Nasze cele / Our goals:

Rozwój marki na podstawie usług i produktów o jakie pytają nasi klienci z sektorów tj.:
Energetyka • Infrastruktura & Budownictwo • Gospodarka Odpadami

Brand development based on services and products asked by our clients from the sectors, i.e.:
Energetics • Infrastructure & Construction • Waste Management

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Wieloletnie doświadczenie w branży BSP, pomysłowość, otwarty umysł, chęć uczenia się.

Many years of experience in the UAV's industry, ingenuity, open mind, willingness to learn.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

Tel. +48 607 140 390
e-mail: info@airworks.pl

BSS Pomerania Sp. z o.o.

Tap4Ticket.pl

Założyciele / Founders:
Krzysztof Trojak, Krzysztof Gajór

Kim jesteśmy / Who we are:

Jesteśmy firmą dostarczającą rozwiązania w obszarze IoT. W zasadzie niezależnie od branży, aczkolwiek ostatnio koncentrujemy się na komunikacji publicznej. Staramy się zmienić paradygmat dużych i kosztownych inwestycji infrastrukturalnych (kioski informacyjne, tablice świetlne, ciężkie maszyny biletowe). To wszystko może być zrealizowane za pomocą prostych i niedrogich rozwiązań wykorzystujących technologie NFC i smartfony.

We're a company building solutions in IoT space. Cross industry, however latest focus is on public transport. We're changing the paradigm of heavy infrastructure related to this business (information booths, information displays, heavy ticketing machines). It can all be realized with very simple ancd inexpensive NFC-tag technology and smartphones.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

Wysoki, szczególnie z uwagi na rosnący udział komunikacji publicznej w transporcie mieszkańców w odniesieniu do indywidualnych środków transportu. Miasta poprawiają swoją infrastrukturę nierzadko korzystając ze środków UE.

Very high, as public transport is growing these days and winning over personal cars, etc. Cities are improving their infrastructure benefitting from EU funding.

Nasze cele / Our goals:

Zostać domyślnym liderem w obszarze miejskich systemów informacyjnych i biletowych opartych o tagi NFC.

To become a thought leader of NFC-tag based city information and ticketing systems.

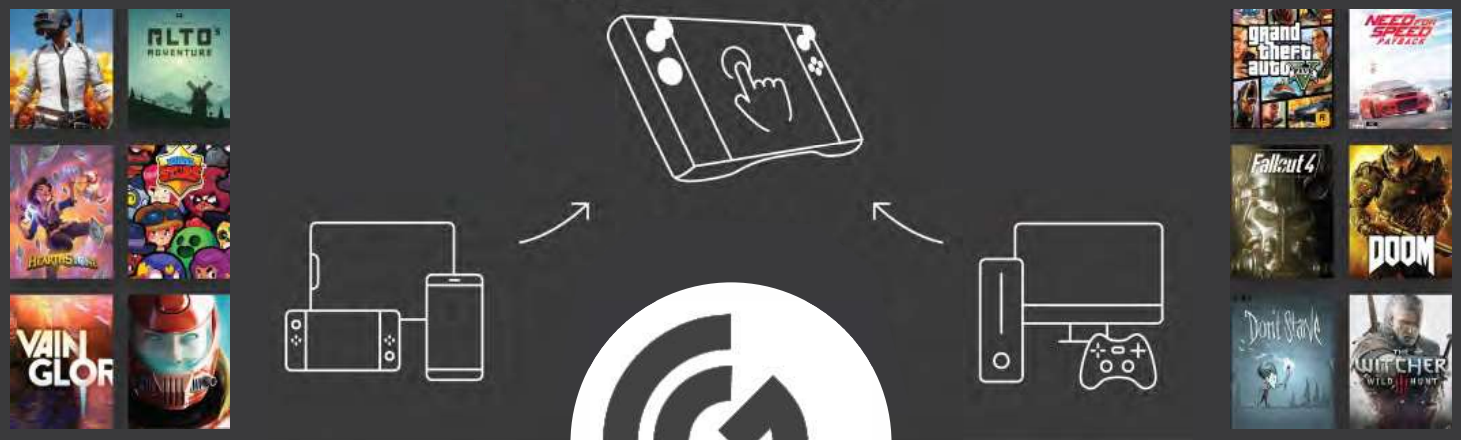
Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Unikalne podejście do zagadnienia budowy infrastruktury. Naszym zdaniem infrastruktura już istnieje i jest dostarczana przez telekomy. My jedynie dodajemy małe przedmioty, czyniące tę infrastrukturę bardziej atrakcyjną i użyteczną.

A Unique approach to the issue of building infrastructure. The infrastructure, according to us, already exists and is provided by mobile operators. We're only adding small items which make the infrastructure more attractive and usable.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

krzysztof.trojak@bsspomerania.pl • krzysztof.gajor@bsspomerania.pl.
https://www.linkedin.com/in/krzysztof-trojak-87645a8/
https://www.linkedin.com/in/krzysztof-gajor-66091b2/



Combo Gaming

www.combo-gaming.com

Założyciele / Founders:
Jakub Martenka, Tomasz Parandyk

Kim jesteśmy / Who we are:
Budujemy przenośną konsole do gier pozwalającą na granie w ponad 30 tysięcy gier PC.
We're building high definition mobile gaming console with more than 30K games out of the box.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
$52.5 miliardy w 2019 roku, roczny wzrost w sprzedaży mobilnych konsoli 14.5%.
$52.5 billion in 2019, Year-Over-Year growth in mobile device sales 14.5%.

Nasze cele / Our goals:
Stworzenie technologii akceleracji grafiki pozwalającej na uruchomienie gier z wysokimi detalami na cenowo dostępnym urządzeniu ($650 cena docelowa konsoli).
Create graphical acceleration unit that will enable to play high detail games on an affordable device ($650 target price).

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Technologia akceleracji grafiki (mamy pełne prawa).
The graphical acceleration technology (full IP).

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
e-mail: contact@combo-gaming.com

ERFX Prime Sp. z o.o.

www.ofertado.pl

Założyciele:
Jeremie Seed Capital Województwa Zachodniopomorskiego Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, Dawid Skrzypczak.

Kim jesteśmy / Who we are:
Spółka powstała w celu stworzenia serwisu pośrednictwa sprzedaży produktów oraz usług za pośrednictwem internetu.
We were established to build and manage the online sales intermediary platform.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Serwisy pośredniczące w zawieraniu umów sprzedaży produktów oraz usług to w polskim internecie branża rozwojowa. Serwisy z uniwersalną ofertą (bez ograniczeń co do specjalności) to branża bardzo rozwojowa.
Online services that enable users entering into sales agreements are a part of the fast growing polish. Services with the universal offer (without limitation as for specialization) are very developmental ones.

Nasze cele / Our goals:
Uruchomienie w 2019 roku funkcjonującego serwisu, a od 2020 roku zdobycie ok 20% rynku zleceń.
In 2019 - launching the final version of the platform, in 2020 - getting 20.000 sales orders.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Łatwy i przyjemny w obsłudze serwis internetowy.
Simple and user-friendly interface.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
e-mail: biuro@erfxprime.pl, wstrek@erfxprime.pl
tel.: +48 89 532 06 06

Escape Room Supplier

www.escaperoomsuppliler.com

Założyciele / Founders:
Marcin Pleskacz

Kim jesteśmy / Who we are:
Projektujemy i produkujemy łatwe w obsłudze i instalacji moduły elektroniczne dla branży rozrywkowej.
We design and manufacture scalable hardware solutions for entertainment business.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Pracujemy z firmami eventowymi i escape roomami. Światowy rynek escape roomów od roku 2015 nie przestaje się rozwijać. Natomiast rynek firm eventowych jest rynkiem stabilnym. Szacujemy, że cały rynek tego rodzaju branży to około 16 miliardów USD.
We work with event companies and escape rooms. Escape room business is growing one. From 2015 it didn't stop expanding. Event company market is stable one. We estimate whole market as 16 bilions USD.

Nasze cele / Our goals:
W ciągu najbliższych trzech lat stać się największym dostawcą tego typu rozwiązań w Europie i trzecim na świecie.
Be top1 electronics manufacturer in EU and top3 in the world within next 3 years.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Nasze moduły są jak klocki LEGO. Możesz z nich zbudować wiele rzeczy gdzie tylko Twoja wyobraźnia jest limitem.
Our modules are like LEGO blocks. You can use them in various ways to make different puzzles, special effects. This mean that non tech person can easily setup and use our products in their business. We focus on quality of our work to deliver industrial solutions.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
www.escaperoomsupplier.com
tel.: +48 604 558 315
www.facebook.com/escaperoomsupplier/
www.instagram.com/escaperoomsupplier/
www.linkedin.com/company/escape-room-supplier

Influ.Be
to niezawodna platforma łącząca Influencerów i Brand Managerów

InfluBe

InfluBe sp. z o.o.
influ.be

Założyciele / Founders:
IQ Pomerania sp. z o.o., Artur Pleskot

Kim jesteśmy / Who we are:
InfluBe to platforma pozwalająca w prosty sposób przeprowadzać kampanie reklamowe w Social Mediach. Łączymy Influencerów z Brand Managerami.
InfluBe is a platform that allows to run advertising campaigns in Social Media easily. We connect with Brand Managers.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Influencer Marketing jest najszybciej rosnącą metodą pozyskiwania klientów online. Ambasadorzy marek są zdecydowanie bardziej przekonujący od pozostałych reklam online.
Influencer Marketing is the fastest growing method of acquiring customers online. Brand ambassadors are definitely more convincing than other advertising online.

Nasze cele / Our goals:
Zbudowanie jak największego zasięgu oraz współpraca z największymi brandami.
Building the largest possible range and cooperation with the largest brands.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Nie blokujemy mikro Influencerów. Każdy profil ma znaczenie. Klient sam wybiera, czy chce pracować z największymi, czy z mniejszymi.
We do not block micro Influencers. Each profile matters. The customer chooses himself whether he wants to work with the largest or smaller.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
influ.be/contact
e-mail: biuro@influ.be

Idea

We create a platform for companies that optimizes the time and costs of software development up to several dozen percent

JSQL

jsql.it

Założyciele / Founders:
Dawid Senko, Jacek Jacolik

Kim jesteśmy / Who we are:
Twórz aplikacje na naszej platformie taniej, szybciej i wydajniej.
Dzięki JSQL możesz zaoszczędzić do 50% na tworzeniu aplikacji.
Use our platform to create your applications cheaper, faster and more efficiently.
By using JSQL to create applications in your company, you gain savings up to 50%.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Nasz startup potrzebuje skalowania na USA i całą Europę, wymaga to dużych nakładów na kampanie marketingowe i działania sprzedażowe oraz wiedzy.
Scale up in world development engineering market requires worldwide marketing and sales witch actually requires capital and knowledge.

Nasze cele / Our goals:
Naszym obecnym celem jest stać się potentatem na lokalnym rynku w Polsce, gdzie rozpoczęliśmy tradycyjną sprzedaż do dużych i małych firm.
Our current goal is to become potentat on local market of in Poland where we started traditional sales to big and small companies.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Zbudowaliśmy platformę, która optymalizuje czas i koszty tworzenia oprogramowania do kilkudziesięciu procent. Nasze zalety to prosta obsługa, szybka integracja i obsługa większości technologii. Mamy wersję SaaS i On-premis.
We have a platform that optimizes the time and costs of software development up to several dozen percent. Our advantages are simple in use, fast integration and support for most of technologies. We have SaaS and On-premis version.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
dawid.senko@jsql.it
FB: jsqlcompany
Linkedin: Dawid Senko

Klasomat

Klasomat Sp. z o.o.

www.klasomat.pl

Założyciele / Founders:

Jeremie Seed Capital Województwa Zachodniopomorskiego Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, Wojciech Kuliński, Haprin Sp. z o.o., Marta Scheibe, Artur Kuć

Kim jesteśmy / Who we are:

Klasomat świadczy innowacyjne usługi związane ze zbieraniem, ewidencjonowaniem i realizowaniem składek pieniężnych na dowolne cele w placówkach oświatowych i poza nimi. Wszystkie usługi dostępne są online 7 dni w tygodniu zarówno dla klientów biznesowych jak i indywidualnych.

Klasomat provides innovative services related to the collection, recording and implementation of financial contributions for any purpose in and outside educational establishments. All services are available online 7 days a week for both business and individual clients.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

W dobie płatności internetowych, częstych podróży służbowych po całym świecie, klienci oczekują rozwiązania, dzięki któremu będą mogli realizować płatności w wielu walutach w każdym miejscu na świecie, realizując wypłaty środków z bankomatów i płatności w terminalach płatniczych oraz w Internecie. Potrzeby klientów obejmują chęć realizowania natychmiastowych transakcji w trybie 24/7.

In the age of online payments, frequent business trips all over the world, customers expect a solution that will enable them to make payments in many currencies anywhere in the world, by withdrawing funds from ATMs and payments at payment terminals and on the Internet. The clients' needs include willingness to execute immediate transactions in 24/7 mode.

Nasze cele / Our goals:

Spółka podejmuje kolejne kroki mające na celu ekspansję na rynki zagraniczne. Trwają zaawansowane rozmowy zarówno z potencjalnymi partnerami, jak i instytucjami finansowymi w Europie.

The company is taking further steps to expand into foreign markets. Advanced talks are underway with both potential partners and financial institutions in Europe.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Intuicyjny system rozliczeniowy doskonale sprawdza się w placówkach edukacyjnych, firmach zewnętrznych współpracujących z nimi, uczelniach wyższych, wspólnotach mieszkaniowych, wśród grup znajomych i wielu innych. Rozliczenie transakcji odbywa się w pełni automatycznie. Transakcji można dokonywać 7 dni w tygodniu bez względu na porę, a koszty są kilkadziesiąt razy niższe niż w przypadku skorzystania z usługi banku.

The intuitive billing system is perfect for educational institutions, external companies cooperating with them, universities, housing communities, among friends and many others. Transaction settlement is fully automatic. Transactions can be made 7 days a week, regardless of the time, and costs are several dozen times lower than when using the bank's service.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

www.facebook.com/Klasomat/ • www.klasomat.pl • tel.: +48 918 316 000

ZaufaneKliniki.pl

ZaufaneKliniki.pl

Założyciele / Founders:
Joanna Przybylska, Adam Kowalczyk

Kim jesteśmy / Who we are:
Platforma internetowa, na której użytkownicy mogą znaleźć i zaplanować wysokiej jakości prywatne zabiegi medyczne w klinikach na terenie Polski.
A web platform where users can find & schedule high quality private medical treatments at clinics in Poland.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Wartość usług medycznych rocznie wzrasta o 7%. Wartość turystyki medycznej w Europie wynosi około 12 mld EUR. 88% osób szuka informacji medycznych w Internecie.
The value of the medical services increases 7% annually. Medical Tourism in Europe amounts to about EUR 12 billion. 88% of people seek medical information online.

Nasze cele / Our goals:
Wzmocnienie naszej pozycji na polskim rynku.
Wejście na zagraniczne rynki - Wielka Brytania, Niemcy i Skandynawia.
Strengthening our position on the Polish markets such as UK.
Entering foreign markets UK, Germany and Scandinavia.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Opracowaliśmy unikalną koncepcję organizacji opieki medycznej dla klientów.
We have invented a unique concept of organizing the medical care for the customers.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
Kontakt@zaufanekliniki.pl
Facebook: @zaufanekliniki
Instagram: @zaufanekliniki.pl

PARKSPOT

www.parkspot.pl

Założyciele / Founders:
Sonia Mango, Paweł Szreta

Kim jesteśmy / Who we are:

Parkspot.pl to platforma zrzeszająca ludzi szukających miejsca postojowego (z wyprzedzeniem bądź „na żądanie") z osobami prywatnymi lub przedsiębiorstwami, którzy chcą podzielić się należącą do nich przestrzenią parkingową.

Parkspot.pl connects people looking for parking with people who have parking to share. This online peer-to-peer platform allows residents or business owners to list their spare parking spaces, which can be then reserved and rented by other users in need of a place to park.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

Obecnie w Polsce zarejestrowanych jest ponad 22 miliony samochodów osobowych, z czego ponad 600 tys. zostało zarejestrowanych tylko w 2018 r. (9.8% więcej niż w 2017). To średnio 130 samochodów przypadających na jedno miejsce parkingowe w miastach powyżej 100 tys. mieszkańców.

There are over 22 million passenger cars registered only in Poland, whereas over 600K new passenger cars were registered only in 2018* (9.8% more than in 2017). That's on the average 130 cars falling for one parking space in a city with a p.e. of more than 100k inhabitants.

Nasze cele / Our goals:

Naszym celem jest, aby Parkspot stał się miejscem, który przychodzi na myśl za każdy razem, gdy kierowcy będą chcieli zaparkować swój samochód, niezależnie od tego, czy będzie to na kilka minut/godzin, czy następnych kilka miesięcy. Globalnie.

Our goal is for the Parkspot to be the online place that comes to mind anytime drivers want to park their car, regardless of whether it's just for a few hours or for the next few months. Worldwide.

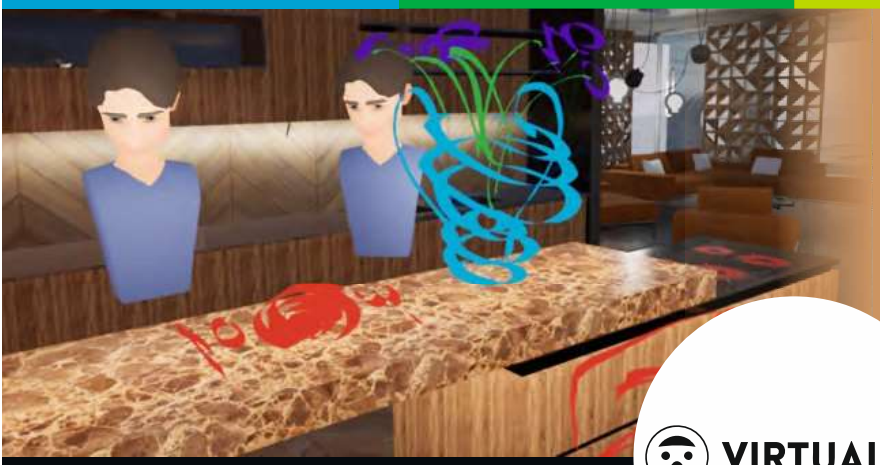
Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Parkspot, dzięki zastosowanej technologii pomoże każdemu z kierowców znaleźć (i zarezerwować) miejsce dostosowane do jego potrzeb w sposób minimalizujący rozproszenie uwagi i zapewniający bezpieczne dotarcie do celu, a właścicielom przestrzeni efektywne jej wykorzystanie.

At Parkspot, we use an advanced data insights technology to facilitate a more effective use of space for the lots owners, which simultaneously help each individual to find (and reserve) the perfect spot for their needs in a way that minimizes driver's distraction, ensuring they reach their destination safely, happily and on time.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

kontakt@parkspot.pl • www.facebook.com/PARKSPOT-1751780534935410/



Get Closer

Meetings in virtual space for remote teams

VIRTUALIST

Virtualist

www.virtualist.app

Założyciele / Founders:
Jan Filipowiak

Kim jesteśmy / Who we are:
Virtualist to narzędzie do współpracy w wirtualnej rzeczywistości, które umożliwia zespołom zdalne, wspólne połączenie się z projektem udostępniając funkcję edycji oraz śledzenia zmian w czasie rzeczywistym.
B2B real-time spatial meetings in virtual and augmented reality.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Szacuje się, że branża rozszerzonej oraz wirtualnej rzeczywistości w 2020 wzrośnie do wartości 215 miliardów dolarów. W tym momencie jest to 20,4 miliardów.
The latest estimates predict that the market of virtual and augmented reality in 2020 will be worth 215 billion $, whilst now it's 20,4 billion $.

Nasze cele / Our goals:
Naszym celem jest zredukowanie czasu i kosztu, jaki potrzebują firmy na efektywną komunikację na odległość. Chcemy wyeliminować potrzebę kosztownych fizycznych spotkań i przyspieszyć firmom osiąganie realnych rezultatów tych spotkań.
Our goal is to cut down time and cost that companies spend for an effective remote communication. We want to reduce cost consuming face to face meetings in order to shorten the process of reaching the meetings objectives.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Aplikacja oferuje wysoką jakość graficzną dla przestrzeni, których oświetlenie generowane jest zgodnie z obowiązującą porą dnia. Dodatkowo jest przystosowana nie tylko do pracy na komputerze stacjonarnym (Windows i macOS), ale również do wirtualnej rzeczywistości, smartfonów (iOS oraz Android) i do rzeczywistości rozszerzonej.
Our app offers top quality graphics in real time environment and it can be launched not only on desktops (Windows and macOS) but also in VR, mobile phones (both iOS and Android) and AR.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
web page chat: www.virtualist.app
e-mail: buzz@pixellegend.com

Rentumi Sp. z o.o.

rentumi.pl

Założyciele/Founders:
Wojciech Kłodziński

Kim jesteśmy / Who we are:

Jesteśmy młodym, ambitnym i dynamicznie rozwijającym się zespołem, ze świeżym podejściem do branży nieruchomości, który w przeciągu roku osiągnął wiele sukcesów.

We are a young, ambitious and dynamically developing team with a fresh approach to the real estate industry, which has achieved many successes in a year.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

Na Polskim rynku, potencjał branży nieruchomości jest bardzo wysoki, zwłaszcza w regionie zachodniopomorskim. Posiadamy w naszym województwie jedne z największych zwrotów z inwestycji z całej Polski, a nawet Europy.

On the Polish market, the potential of the real estate industry is very high, especially in the West Pomeranian region. We have one of the largest returns on investments from all over Poland and even in Europe.

Nasze cele / Our goals:

Rozwój branży nieruchomości przez innowacyjne narzędzia technologiczne oraz ułatwienie i optymalizacja zdalnego zarządzania długoterminowym wynajmem mieszkań dzięki naszej aplikacji Rentumi.

The development of the real estate industry through innovative technological tools and the facilitation and optimization of remote management of long-term rental of apartments thanks to our Rentumi application.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Tytuł najbardziej innowacyjnego mikroprzedsiębiorstwa w regionie zachodniopomorskim. Oraz innowacyjne podejście do rozwoju branży nieruchomości, poparte najnowszymi narzędziami IT, w tym stworzenie pierwszej na świecie aplikacji do zarządzania wynajmem mieszkań z możliwością zdalnego podpisania umowy najmu, zabezpieczonej systemem blockchain.

The title of the most innovative microenterprise in the West Pomeranian region. And an innovative approach to the development of the real estate industry, supported by the latest IT tools, including the creation of the first app for renting apartments in the world with the possibility of remotely signing a lease agreement, secured with a blockchain system.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

+48 730 800 850 • info@rentumi.pl • m.me/rentumi
Facebook: https://www.facebook.com/rentumi/ • Instagram: https://www.instagram.com/rentumi.pl/
YouTube: http://bit.ly/ekspertinwestycji • Linkedin: https://pl.linkedin.com/company/rentumi

DRONY DLA GEODEZJI
DRONY DLA LEŚNICTWA
DRONY DLA ROLNICTWA
DRONY W RATOWNICTWIE

Idea Machines Sp. z o.o.

ideamachines.pl

Założyciele / Founders:
Maciej Szkop

Kim jesteśmy /Who we are:

Idea Machines to nowoczesna i innowacyjna firma, która produkuje, modyfikuje oraz projektuje Bezzałogowe Statki Powietrzne (BSP), inaczej mówiąc, drony. Wyznaczamy nowe standardy dzięki autorsko opracowanym platformom i elektronice.

Idea Machines is a modern and innovative company that produces, modifies and develops unmanned aerial vehicles (UAVs), in other words, drones. We are setting new standards thanks to indyvidual developed platforms and electronics.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

Roboty zdominowały wiele dziedzin np. produkcję, kontrolę, badania naukowe. Teraz wkraczają w nowy wymiar - opanowują również przestrzeń powietrzną. Idea Machines nie chce być świadkiem nowej rewolucji przemysłowej, chce być jej częścią.

Robots have dominated many fields, e.g production, monitoring, scientific research, now they are entering a new dimension, they also take over air space. Idea Machines doesn't want to be a bystander of a new industrial revolution, wants to be part of it.

Nasze cele / Our goals:

Stawiamy sobie za cel opracowanie przemysłowego systemu bezzałogowego, który będzie cechował się całkowitą autonomią działania.

Our aim is to develop completly autonomus UAV industrial system.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Duży wybór produktów na rynku sprawił, że technologie w nich używane stały się powtarzalne. Idąc wraz z rozwojem techniki nie kopiujemy rozwiązań stosowanych i obecnych na rynku, lecz dokładnie opracowujemy nowatorskie technologie wraz z najlepszymi specjalistami w tej dziedzinie. Daje to możliwość dokładnego spersonalizowania urządzenia do potrzeb firmy.

Large selection of products on the market meant that the technologies used in them have become repetitive. Going along with the development of technology we do not copy the solutions used and on the market but accurately develop innovative technologies along with the best specialists in this field. This gives you the ability to accurately customize the device to your company's needs and incomparable quality.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

biuro@ideamachines.pl • tel. 530 335 345 • ideamachines.pl • www.facebook.com/ideamachinespl/
www.instagram.com/idea.machines/ • linkedin.com/company/idea-machines-sp.-z-o.o.

TRIVERNA

www.triverna.pl

Założyciele / Founders:
Dawid Dusza

Kim jesteśmy / Who we are:
TRIVERNA to ekskluzywny klub hotelowy ze starannie dobranymi ofertami w wyjątkowych cenach, osiągających 70% rabatu. Serwis współpracuje z najlepszymi hotelami w kraju i jest jednym z liderów na rynku w swojej kategorii. Klubowicze serwisu mogą dokonywać rezerwacji online. TRIVERNA specjalizuje się w sprzedaży noclegów oraz specjalnie przygotowanych pakietów na weekend lub wakacje.
TRIVERNA is an exclusive travel club presenting carefully selected hotel deals at exceptional prices up to 70% discount. TRIVERNA works with the best hotels in Poland providing online booking. TRIVERNA specializes in sales of accommodation and specially prepared weekend or holiday trips.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
W samej tylko Polsce rynek ekskluzywnych hoteli SPA warty jest 1.3 MLD PLN. Wartość noclegów to około 7-8 MLD PLN.
Only in Poland the luxurious hotels SPA its value about PLN 1.3 billion. Value of sold nights in Poland is around PLN 7-8 billion.

Nasze cele / Our goals:
W 2019/2020 naszym głównym celem jest wejście na nowe rynki jak Czechy. Rynki z Europy Środkowo-Wschodniej.
In 2019/2020 our primary goal is to enter new CE Europe markets like Czech Republic.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Specjalne wynegocjowane ceny ofert hotelowych oraz indywidualnie przygotowane pakiety.
Specially negotiated prices of hotel deals and individualy prepared accommodation and service package.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
bok@triverna.pl
instagram.com/trivernapl

Qvistorp

www.qvistorp.com

Założyciele / Founders:
Samuli Koski-Lammi founder
Jakub Lasota co-founder

Kim jesteśmy / Who we are:

Tworzymy i wdrażamy zaawansowane narzędzie cyfrowe do pomocy przy podejmowaniu strategicznych decyzji inwestycyjnych w firmach. Digitalizując procesy w firmach napędzamy ich rozwój i wzrost liczby projektów innowacyjnych.

We develop and implement an advanced digital tool to assist in making strategic investment decisions in companies. By digitalizing processes in companies we accelerate their development and increase the number of innovative projects.

Potencjał branży / Sector growth prospects:

Segment rynku, w który celujemy to korporacje, sektor MSP, jednostki R&D i wszystkie inne podmioty, które zmagają się z dużą liczbą projektów lub/i mało przejrzystym systemem decyzyjnym. Wartość rynku szacujemy na około 800 mln euro.

The market segment we target are corporations, the SME sector, R&D units and all other entities that struggle with a large number of projects and/or an opaque decision-making system. We estimate the value of the market at approximately EUR 800 million.

Nasze cele / Our goals:

Naszym celem jest digitalizacja procesów w przedsiębiorstwach, co zwiększy przejrzystość podejmowanych decyzji, polepszy efektywność analityków i dzięki decyzjom inwestycyjnym opartym na faktach, zwiększy liczbę projektów, które przynoszą realną wartość biznesową.

Our goal is to digitize processes in companies, which will increase the transparency of decision-making, improve the efficiency of analysts and thanks to fact-based investment decisions, increase the number of projects that bring real business value.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?

Jesteśmy jedyną firmą, która specjalizuje się w digitalizacji najwyższego poziomu procesów decyzyjnych. Nie jesteśmy kolejnym start-upem od zarządzania zadaniami.

We are the only company that specializes in the digitalization of the highest level of decision-making processes. We are not another start-up from task management.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:

Qvistorp Poland
ul. Grzybowa 19A
71-487 Szczecin
tel. +48 663 160 203
e-mail: szczecin@qvistorp.com

Qvistorp Finland
Kenno Lounge Bulevardi 30B
00120 Helsinki
tel. +35850 3495687
e-mail: helsinki@qvistorp.com

Qvistorp United Arab Emirates
Level 29, Marina Plaza
Dubai Marina
tel. +97158 100 6455
e-mail: dubai@qvistorp.com

AEROSIZE

AEROSIZE Sp. z o.o.

www.aerosize.com

Założyciele / Founders:
Wojciech Wieczorek, Dariusz Rosiak, Maciej Roth

Kim jesteśmy / Who we are:
AEROSIZE tworzy nową generację poduszek lawinowych – sprzętu ratującego życie w wysokich górach zimą w terenie lawinowym, w tym pierwszą na świecie kompaktową kamizelkę lawinową.
AEROSIZE creates a new generation of avalanche airbags - equipment for saving lives in high mountains in the winter at avalanche terrains. We are developing the world's first avalanche compact vest.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Rosnący z każdym sezonem zimowym – obecnie ponad 70 000 szt. poduszek lawinowych rocznie – wszystkie w plecakach lawinowych ze względu na gabaryty systemu. Kamizelka lawinowa AEROSIZE jako zupełnie nowa kategoria produktu dotrze do nowych grup klientów, w tym użytkowników profesjonalnych.
Rapidly growing with every next winter season – with currently over 70,000 avalanche airbags a year - all in avalanche backpacks due to the big dimensions of the system. The AEROSIZE Avalanche Vest as a completely new product category will reach new customer groups, including professionals.

Nasze cele / Our goals:
Wprowadzenie na globalny rynek własnego produktu – kamizelki lawinowej AEROSIZE oraz implementacja naszego systemu poduszki lawinowej AEROSIZE, przed wiodące światowe marki outdoorowe we własnych plecakach lawinowych.
Introduction of our own product into the global market - AEROSIZE Avalanche Vest and the implementation of our AEROSIZE avalanche airbag system by the world's leading outdoor brands in their own avalanche backpacks.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Bazująca na własnym patencie Spółki, innowacyjna hybrydowa konstrukcja poduszki lawinowej – jedyna na rynku o tak kompaktowych rozmiarach.
The innovative avalanche airbag hybrid construction based on the company's own patent - the only one on the market with such a compact size.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
e-mail: info@aerosize.com
https://www.facebook.com/aerosizeairbags/ • https://www.instagram.com/aerosizeairbags/

sHealth

www.heartbeatekg.pl

Założyciele / Founders:
Silsense Technologies S.A., JEREMIE Seed Capital Fundusz Województwa Zachodniopomorskiego Fundusz Inwestycyjny Zamknięty

Kim jesteśmy / Who we are:
Spółka sHealth jest producentem mobilnego, ceftyfikowanego, medycznego urządzenia wraz z platformą IT o nazwie Heart Beat EKG do profesjonalnych badań EKG dla ludzi.
Shealth company is a producer of a small size, mobile, certified, medical ECG devices with IT platform for people profesional, quick examination.

Potencjał branży / Sector growth prospects:
Około 100 osób umiera dziennie w Polsce z powodu zawałów. Choroby układu naczyniowo-sercowego są przyczyną prawie 500 zgonów każdego dnia. Całkowite koszty zapadalności na choroby układu krążenia w UE wynoszą prawie 169 miliadrów euro rocznie.
About 100 persons die every day in Poland because of strokes. Cardiovascular system diseases are the reason of almost 500 deaths each day. Total costs of cardiovascular diseases incidents in EU are almost 169 bilion EUR per year (data from 2017)

Nasze cele / Our goals:
Planujemy wyprodukować kardiomonitor, holter EKG wraz z specjalnym systemem mocowań elektrod oraz docelowo algorytm do automatycznej diagnozy chorób serca dla rynku weterynarii.
We are planing to produce a ECG cardio monitor, ECG Holter, systems of electrodes' fixing and algorithms necessary for the automatic diagnostics of heart diseases for animals.

Co nas wyróżnia / What makes us different from our competition?
Proste w obsłudze, mobilne, dogodna abonamentowa forma zakupu, bezpieczeństwo – certyfikowany produkt medyczny.
Simplicity of use, mobility, convenient purchase form, safety – certified medical product.

Skontaktuj się z nami / Contact us at:
e-mail: j.skrzypczuk@shealth.pl
tel.: +48 501 686 556

POLAND
West Pomeranian Agency for Regional Development
św. Ducha 2 Street
70-205 Szczecin
phone: +48 91 488 24 88
e-mail: startups@zarr.com.pl
www.wepup.zarr.com.pl

GERMANY
engage - Key Technology Ventures AG
Schumannstr. 9
10117 Berlin
phone: +49 30 2887456-50
e-mail: info@engage-ventures.com

ITALY
Innova S.r.l.
Tecnopolo Tiburtino
Via G. Peroni, 386
00131 Rome
phone: +39 06 400 40 358-9
e-mail: info@innova-eu.net

ESTONIA
B.I.A. OÜ
Lai 30
Tartu 51005
phone: +372 699 9482
e-mail: info@bia.ee

European Union

Project co-funded by the European Union under “the Pilot Project - Start This Up!” initiative, grant agreement No 00683304

WeP UP!

West Pomeranian
ICT Start UP Hub

ZARR
Zachodniopomorska
Agencja Rozwoju Regionalnego

ZFR
Zachodniopomorski
Fundusz Rozwoju

Pomorze
Zachodnie